

Herstellerunabhängige Abbruchprofis entwickeln und produzieren auch eigene Geräte

Gebr. Steck GmbH: Verkauf und Vermietung plus dazugehörigem Service

Rammingen (Baden-Württemberg) – das Unternehmen Steck Abbruchgeräte aus Rammingen bietet seinen Kunden mit Abbruchgeräten und Service ein Komplettprogramm. Besonders beeindruckend sind die selbst neu entwickelten Abbruchgeräte, wie etwa die Abbruchscherer Long Front und der kraftvolle Lasthebemagnet, die durch zahlreiche Vorteile überzeugen.

Mit der Abbruchscherer Long Front, hat die Steck Abbruchgeräte einen wahren Volltreffer gelandet. So lassen sich bei ihr die Verschleißteile leicht und schnell auswechseln. Der optimierte Hydraulikzylinder gestattet das schnellere Öffnen und Schließen der Schere, so dass die Arbeit zügiger vonstatten geht.

Wirtschaftlich ist die Abbruchscherer Long Front aber auch durch ihr geringes Gewicht. Schnelligkeit und Gewichtersparnis führen dazu, dass ein 80-Tonnen-Bagger pro Tag rund 70 l weniger Kraftstoff benötigt als mit der herkömmlichen Abbruchscherer. Da sich die Schließkraft um 20 Prozent erhöht und das Gewicht sich reduziert hat, amortisiert sich der Kaufpreis für die auch an Long-Front-Bagger zugelassene Schere schon nach rund zwei Jahren.

Der Lasthebemagnet von Steck überzeugt durch sein Plug and Play und durch seine hohe Magnetleistung und kann an jeden Bagger angeschlossen werden, ohne große Installationsarbeiten. Durch zwei Typen und je sechs Größen bietet Steck weltweit das größte Komplett-



Abbruchscherer Long Front von Steck.

programm für fast alle Baggergrößen

Überregional präsent

Kerngeschäft der Steck Abbruchgeräte sind Verkauf und Vermietung von Abbruchgeräten sowie der dazugehörige Service. Das überregional tätige Unternehmen unterhält verschiedene Stützpunkte

in Deutschland und ist immer nah beim Kunden.

Abbruchgreifer, Abbruchhammer, Abbruchscherer, Lasthebemagneten und Pulverisierer in unterschiedlichen Ausführungen bietet die herstellerunabhängige Firma als Neu- und Mietgeräte an. Auf Wunsch werden die Geräte just in time zum Einsatzort geliefert und



Der Lasthebemagnet von Steck.

dort montiert. Die optimale Einstellung des Baggers für effizientes Arbeiten ist ein weiterer Service der Steck Abbruchgeräte. Ersatz- und Verschleißteile können die Kunden bequem im Internet bestellen.

Neuentwicklung

Als Produktions- und Vertriebsbetrieb von Abbruchgeräten und Ersatzteilen ist Steck ständig an Neuentwicklungen und Verbesserungen für seine Kunden unterwegs. Seit Neuestem hat die Firma Steck eine Reifenschere entwickelt, welche die Reifenrecyclingunternehmen unterstützt, die großen Reifen mit einem Schnitt zu schneiden.

Verkauf nach Europa

Zielgruppen sind vor allem Bau- und Abbruchunternehmen sowie Recyclingbetriebe. Zu den Kunden zählen unter anderem so große Konzerne wie RWE, EnBW, Strabag und Mannesmann. Neben der sehr erfolgreichen Präsenz auf den Baustellen durch den Mietpark und auf den Messen wie der bauma in München und recycling aktiv in Baden Baden setzt die Firma Steck Maßstäbe in Qualität und Problemlösungen. Ihren guten Ruf und das Internet unterstützen den Verkauf von Neu- und Gebrauchtgeräten in ganz Europa. „Unsere wichtigsten Erfolgsfaktoren sind Innovation, Auswertung des Feedbacks von Kunden, herstellerunabhängiger Service für alle Geräte sowie die Qualitätskontrolle der Auftrags gefertigten Ersatzteile die zusätzlich durch die FH Ulm geprüft werden“, sagt Vertriebsleiter Rolf Steck.